

6 золотых правил

которые знает только директор строительной компании.

Именно здесь есть вероятность **89%** быть обманутыми при заказе ремонта под ключ

1

Закупочные материалы и отчётность по ним.

Часто у закупщика огромная скидка в 20-40% о которой он умалчивает, а на рынке ему выписывают нужный чек за 1000 - 2000р. который он показывает заказчику.

2

Дополнительные работы в ходе ремонта и скрытые дефекты квартиры, которые были сразу не видны. Здесь смета и вырастает от потребностей команды ремонта.

3

Купите нам дрель, сверло и прочие инструменты для ремонта именно в твоей квартире. Хороший вопрос: "Какая Вы вообще отделочная бригада без инструмента?" Чек здесь +90 000 р., иногда превышает грани разумного в целом.

4

Дополнительные расходные материалы и плохая математика: + цемент, клей, плитка, стекло, гвозди, шурупы. Всё это тоже Ваши кровные деньги, возврата не делают или "ай пригодится в хозяйстве" и они лежат в ящиках, занимая место в квартире. Вы КУПИЛИ их, отдав деньги.

5

На этапе выбора подрядчика, когда вы ведете себя неуверенно и говорите о цене - Я не знаю сколько стоит? Какие выбрать материалы? Сколько они стоят? Именно эти вопросы показывают где можно сделать наценку и положить Ваши деньги в карман.

6

Частенько дизайнеры не договаривают, показывая Вам шаблонные варианты. В самом конце завышают ценник до небес и вам ничего не остаётся, поскольку Вы уже на крючке.